



Бизнес-проект

по продаже сухих растворимых напитков
"ОТОН"

Выполнили: ученики 6 класса МБОУ
«Халтагайская СОШ им. Кеши
Алексеева»
Мегино-Кангаласского улуса
Руководитель: Терентьева И.И.

с. Халтагай

Актуальность

В последнее время ученые все чаще стали говорить, что для здоровья человека наиболее полезны по составу плоды и ягоды, которые растут в том же климатическом поясе, где он проживает. Но хранение собранных ягод и приготовление морса вызывает у некоторых жителей нашего села трудности, такие как: повышение цены на сахар, хранение в морозильнике занимает много места, трата времени на приготовление морса и так далее. Наш проект сможет упростить приготовление всеми любимого морса.

Суть проекта - продажа сухих растворимых напитков "OTON"

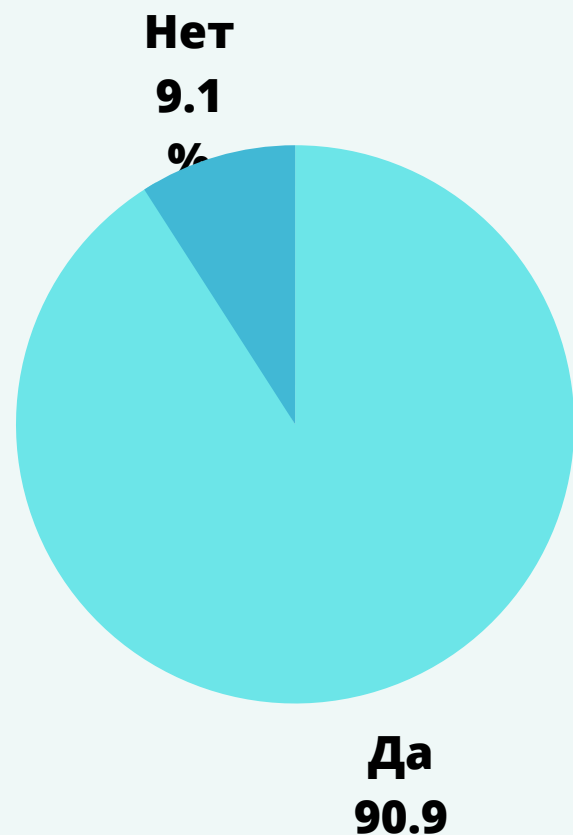
Продукция: готовые сухие растворимые напитки на основе ягод с.Хаптагай «OTON»

Уникальность нашего проекта состоит в том, что компания будет сушить натуральные ягоды на специальной сушильной машине, затем измельчать на блендере вместе с сахаром до порошкообразной формы. Такой вид продукции в продажах нету, соответственно, наша компания является первой в создании напитков данного вида. Хранение не вызывает особых проблем. Со дня изготовления можно будет хранить 5 месяцев. По вкусу потребители могут добавить мед, сахар и т.д.

Мы провели **ДИСТАНЦИОННЫЙ опрос** среди жителей с. Хаптагай с помощью гугл теста.

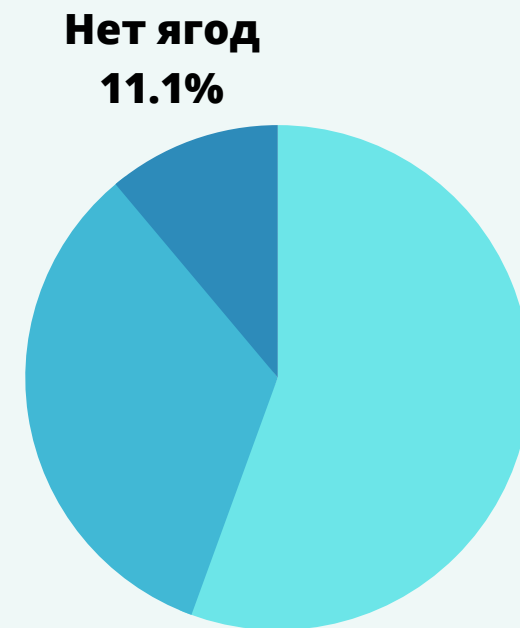
Опрос состоял из следующих вопросов:

- Любите ли вы морс?
- Как часто вы его готовите?
- С какими проблемами вы сталкиваетесь при приготовлении морса?
- Если бы был готовый растворимый напиток морса, купили ли бы вы?



• Любите ли вы морс?

На приготовление тратится много сахара
33.3%

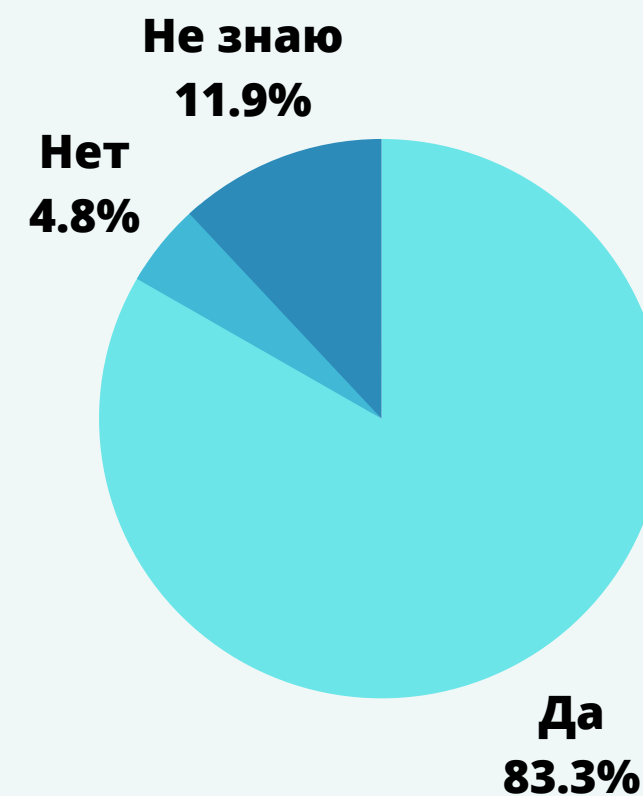


Приготовление занимает много времени
55.6%

3. С какими проблемами вы сталкиваетесь при приготовлении морса?



2. Как часто вы его готовите?



4. Если бы был готовый растворимый напиток морса, купили ли бы вы?

Продукция: готовые сухие растворимые напитки на основе ягод с.Хаптагай «OTON»

Розничная цена продукта: 40 рублей.

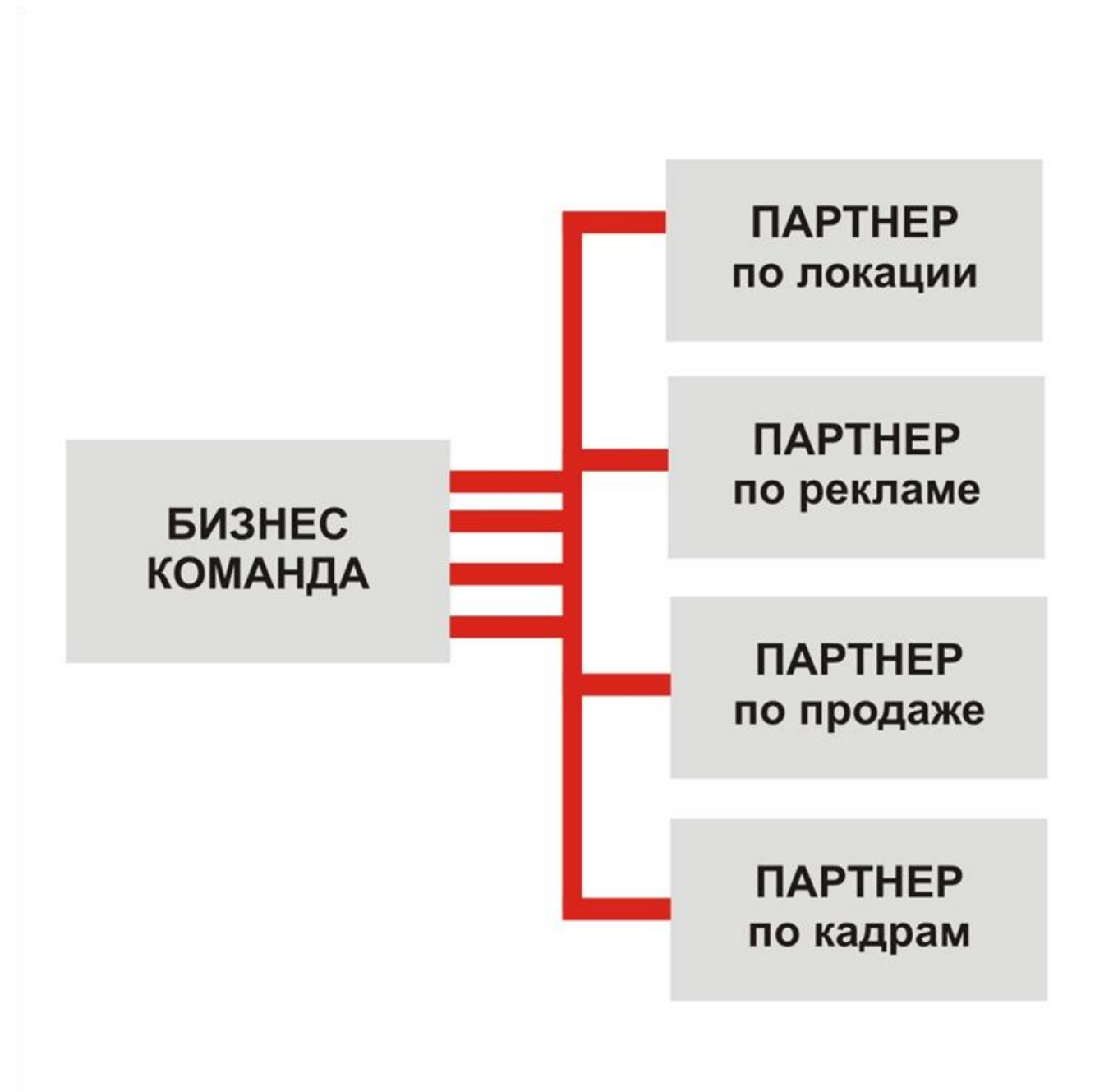
Вес: 60 гр.

Качество товара: отсутствие химических добавок, функциональность упаковки, вид сушки сохраняет все витамины (не имеет негативного влияния на здоровье) безопасность в приготовлении (смогут приготовить дети), можно приготовить в любом месте когда угодно.

Вкусы: брусника, черная смородина.



Наши партнеры



МБОУ "Хаптагайская СОШ имени Кеши Алексеева"

Социальная сеть школы в мессенджерах

ИП Винокуров "Диана", ИП Попов "Туймаада"

Учителя и родители

Реализация проекта состоит из трех этапов:

№	Этап	Содержание	Срок
1	Организационный	Сбор ягод; Проведение опроса у жителей населения и т.д. Разработка бизнес-проекта;	Сентябрь-октябрь 2022
2	Основной	Приготовление и продажа сухого растворимого напитка.	Ноябрь 2022 - август 2023
3	Заключительный	Промежуточный итог работы.	Август 2023

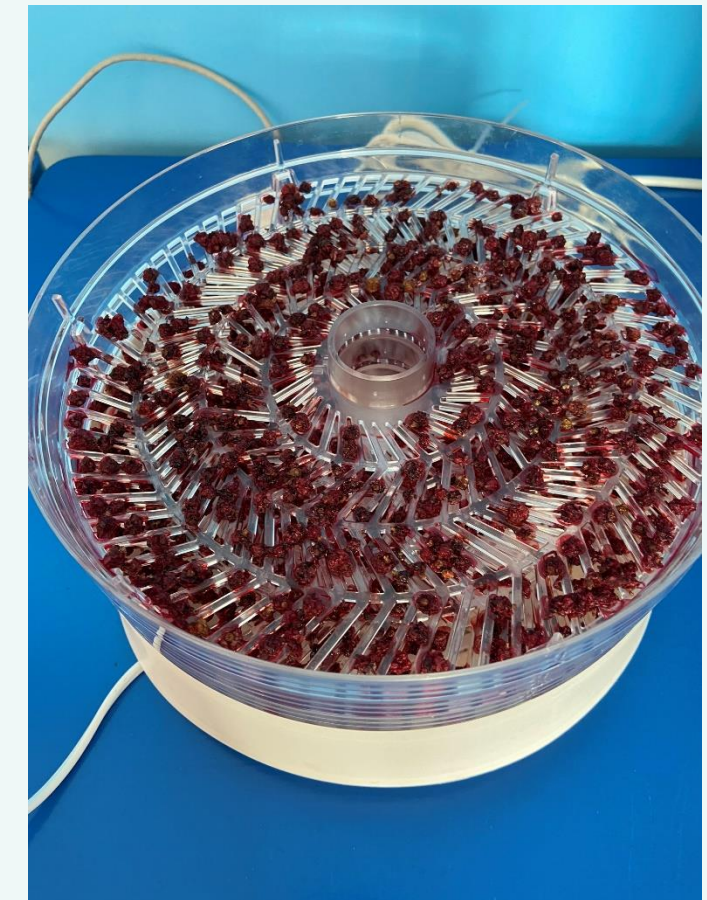
Планирование рабочего процесса

ОБОРУДОВАНИЕ:

- сушилка для овощей и фруктов Polaris PFD 2805,
- измельчитель,
- весы кухонные,
- вакуум-упаковочная машина

СЫРЬЕ:

- Ягода,
- Сахар



ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

Начальный капитал - 8000рб

Начальные расходы

№	Наименование	Цена	Количество
	Сушильная машина для овощей и фруктов	1300	1
	Измельчитель	3500	1
	Вакуумный упаковщик	2300	1
	Вакуумный пакет (в упаковке 20 шт 80*110 см)	800	1
	Ягода	200 гр – 30 гр (в сухом виде)	
	Сахар	117 рб (3.51 рб – 30 гр. в одной упаковке) 2900рб	25кг

Планируемые расходы за продажу растворимого напитка "ОТОН"

№	Цена за 1 упаковку в рб	В месяц 70 шт	В год 840 шт
1	3.51 рб	245.7 рб	2948.4

Планируемые доходы за продажу растворимого напитка "ОТОН"

№	Цена за 1 упаковку в рб	В месяц 70 шт	В год 840 шт
1	40 рб	2800 рб	33 600 рб
	Чистая прибыль		30 652 рб

В первый год работы бизнеса школа и родители будут выступать безвозмездными спонсорами за аренду помещения, электроэнергию, распечатка упаковки, доставка продукции.

Итог: Рентабельность производства – 91,225%

SWOT анализ

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none">1. Низкая цена;2. Экономия времени, денег и продуктов; Компактность упаковки;3. Способ сушки ягод сохраняет все витамины;4. Простота приготовления напитка;5. Безопасность в приготовлении;6. Для всех возрастов клиентов;7. Отсутствие конкурентов.	<ul style="list-style-type: none">1. Нехватка времени при ведении бизнеса;2. Истощение запаса ягод.
Возможности/перспективы	Угрозы/риски
<ul style="list-style-type: none">1.Расширение бизнеса за пределы села;2. Расширение вариаций продукта.	<ul style="list-style-type: none">Появление конкурентов;2.Неудовлетворенность вкусом;3. Рост цен на продукты.

Заключение

Сейчас наш проект находится на этапе приготовления и продажи. С ноября месяца мы начали продажу сухих растворимых напитков "OTON". За неделю выполнили план на 1 месяц - 70 шт, в сумме 2800 руб.

Мы убедились в том, что наш проект имеет спрос среди потребителей. С января 2023 года связи с большим спросом на данный продукт, решили увеличить объем продукции на 2-3 раза. С помощью эффективного делегирования рабочего процесса и правильного подсчета финансовых показателей можно достичь высокой прибыли. Прибыль от продажи будет использована на улучшение материально-технической базы бизнеса.

