

Урок по экономике

«Экономический рост»

В.И. Шпакович

Технологию целесообразно использовать на уроке экономики в 11-м экономическом классе при рассмотрении темы «Экономический рост».

Требуемое время: 2 часа.

Оборудование: кодоскоп, телевизор, плакаты, указка, доска, текст задачи в шести экземплярах.

Урок требует предварительной организации:

- Класс знакомится с текстом деятельности-ценностной задачи за неделю до урока (как минимум).

- Класс заранее делится на шесть групп, перед которыми ставятся собственные мини-задачи.

- Определены ключевые слова для поиска необходимой информации:

Экономический рост.

Уровень жизни.

ВВП, ВНП, ГНП, ДН, ЛПД, ЛРД.

Социально-экономическая политика государства.

Качество жизни.

Индекс человеческого развития.

- Учащимся предложена соответствующая литература и интернет-сайты:

- Журналы «Эксперт», «Финанс», «Деньги».

- Прогноз социально-экономического развития РФ на сайте Минэкономразвития России: marco@economy.gov.ru

- <http://freewww.elcat.kg/rigo/>

- <http://volgainform.ru/allnew/181582/>

- <http://www.newsib.ru/mk>

- <http://www.iet.ru/trend/>

- Материалы государственного Комитета статистики.

- Каждая группа учащихся периодически консультируется в процессе отбора и анализа материалов.

Вступительное слово учителя:

Всем известно, что экономический рост сопровождается ростом уровня жизни населения страны. Не случайно перед экономикой России стоит задача удвоения валового внутреннего продукта к 2010 году. Однако не всем известно, что экономический рост часто вступает в противоречие с качеством жизни и не всегда способствует увеличению индекса человеческого развития. Сегодня на уроке мы попробуем разрешить это противоречие.

Каждая группа учащихся, имея перед собой текст деятельности-ценностной задачи, стремится наиболее полно и всесторонне представить свой план решения задачи в форме устных выступлений, текстов, слайдов, фрагментов фильмов и т.д.

Этапы решения задачи:

1. Экономический рост и уровень жизни. Сравнительный анализ по странам (2–3 страны на выбор) — I группа.

2. ВВП: методика расчёта и отличия от других макроэкономических показателей — II группа.

3. Противоречия целей и задач социально-экономической политики государства — III группа.

4. Уровень жизни и качество жизни: сопоставление — IV группа.

5. Индекс человеческого развития: методика определения и анализ точек зрения — V группа.

6. Уровень жизни в Кемеровской области — VI группа.

Учитель корректирует выступление с помощью наводящих вопросов, максимально способствующих отражению социально-экономических проблем общества. Эти вопросы не должны быть известны учащимся.

Ведя постоянный диалог с классом, учитель держит весь класс в напряжении, что способствует созданию творческой атмосферы, максимально приближенной к реальным жизненным проблемам и не оставляющей никого из присутствующих в стороне.

Вопросы I группы:

Экономический рост всегда ведёт к росту уровня жизни?

Какие факторы влияют на уровень жизни населения?

Может ли страна с высоким уровнем жизни иметь большие различия в уровне доходов населения?

Вопросы II группы:

В силу каких причин валовый внутренний продукт в настоящее время является ведущим показателем экономического развития страны?

Какую роль играют иностранные инвестиции при подсчёте ВВП?

Сможет ли Россия удвоить ВВП к 2010 году?

Вопросы III группы:

Почему при осуществлении социально-экономической политики государство сталкивается с рядом противоречий?

Можно ли разрешить противоречие между экономическим ростом и загрязнением окружающей среды?

Приведите доводы сторонников «нулевого экономического роста»

Вопросы IV группы:

Какому показателю вы отдаёте предпочтение: уровню жизни или качеству жизни?

В каких странах с высоким уровнем жизни качество жизни соответствует современным критериям?

Что бы вы сделали для повышения уровня и качества жизни в своей стране?

Вопросы V группы:

Почему индекс человеческого развития так различается не только по странам, но и по регионам России?

Какова роль демографической политики Правительства России в повышении индекса человеческого развития?

Какова роль национальных проектов в обеспечении роста индекса человеческого развития?

Вопросы VI группы:

Назовите приоритетные направления социально-экономической политики в Кемеровской области?

Как реализуются национальные проекты на территории нашей области?

Какие факторы влияют на уровень жизни и качество жизни населения в Кузбассе?

Заключительное слово учителя:

— Экономический рост — проблема сложная и многоплановая. Главное, что мы должны понять — это то, что важно обеспечить прирост валового внутреннего продукта страны, разобраться в том, какой ценой даётся каждый процент прироста ВВП, чем приходится жертвовать для повышения жизни уровня населения. В конечном итоге мы должны стремиться к тому, чтобы экономический рост сопровождался повышением уровня жизни населения, делал жизнь человека комфортной и качественной, что и отражается в индексе человеческого развития.

Домашнее задание: Сочинение на тему: «В какой стране я хотел бы жить и почему».

Культурный образец

ШВЕДСКАЯ МОДЕЛЬ: ЧТО ЭТО ТАКОЕ?

Термин «шведская модель» возник в связи со становлением Швеции как одного из самых развитых в социально-экономическом отношении государств. Он появился в конце 60-х годов, когда иностранные наблюдатели стали отмечать успешное сочетание в Швеции быстрого экономического роста с обширной политикой реформ на фоне относительной социальной бесконфликтности в обществе. Этот образ успешной и безмятежной Швеции особенно сильно контрастировал тогда с ростом социальных и политических конфликтов в окружающем мире.

Сейчас этот термин используется в различных значениях и имеет разный смысл в зависимости от того, что

в него вкладывается. Некоторые отмечают смешанный характер шведской экономики, сочетающей рыночные отношения и государственное регулирование, преобладающую частную собственность в сфере производства и обобществление потребления.

Другая характерная черта послевоенной Швеции — специфика отношений между трудом и капиталом на рынке труда. На протяжении многих десятилетий важной частью шведской действительности была централизованная система переговоров о заключении коллективных договоров в области заработной платы с участием мощных организаций профсоюзов и предпринимателей в качестве главных действующих лиц, причём политика профсоюзов основывалась на принципах солидарности между различными группами трудящихся.

Ещё один способ определения шведской модели исходит из того, что в шведской политике явно выделяются две доминирующие цели: полная занятость и выравнивание доходов, что и определяет методы экономической политики. Активная политика на высокоразвитом рынке труда и исключительно большой государственный сектор (при этом имеется в виду прежде всего сфера перераспределения, а не государственная собственность) рассматриваются как результаты этой политики.

Экономисты могут определить шведскую модель как модель, сочетающую полную занятость и стабильность цен путём проведения общей рестриктивной экономической политики, дополненной селективными мерами для поддержания высокого уровня занятости и капиталовложений. Эта модель была представлена

некоторыми профсоюзными экономистами в начале 50-х годов и в определённой степени была использована социал-демократическими правительствами.

Наконец, в самом широком смысле шведская модель — это весь комплекс социально-экономических и политических реалий в стране с её высоким уровнем жизни и широким масштабом социальной политики. Таким образом, понятие «шведская модель» не имеет однозначного толкования.

Основными целями модели, как уже отмечалось, в течение длительного времени были полная занятость и выравнивание доходов. Их доминирование может быть объяснено уникальной силой шведского рабочего движения. Более полувека — с 1932 г. (за исключением 1976—1982 гг.) — у власти находится Социал-демократическая рабочая партия Швеции (СДРПШ). В течение десятилетий с СДРПШ тесно сотрудничает Центральное объединение профсоюзов Швеции (ЦОПШ или ЛУ), что усиливает реформистское рабочее движение в стране.

Принципы полной занятости и выравнивания доходов имеют глубокие корни и традиции в рабочем движении. Они стали руководящими принципами шведской политики в послевоенный период.

В программе шведского рабочего движения в 1944 г. была выработана идея полной занятости, и эта линия систематически выдерживалась в заявлениях и программах профсоюзов и социал-демократов. Действительно, Швеция отличается от других стран принятием полной занятости в качестве главной и неизменной цели эконо-

мической политики, а шведский народ в целом — активный её сторонник.

Стремление к равенству сильно развито в Швеции. Когда лидер социал-демократов Пер Альбин Ханссон в 1928 г. выдвинул концепцию Швеции как «дома народа», где говорилось об общности интересов нации в создании общего дома, большие группы населения вне рабочего движения смогли принять его взгляды. То, что СДРПШ сохраняла свою долю голосов на выборах на уровне примерно 45% в течение более полувека, несмотря на снижение доли работников физического труда, показывает, что социал-демократические идеи привлекают значительную часть средних слоёв.

Среди общих условий создания шведской модели, также существующих и в других промышленно развитых странах Запада, можно выделить политическую демократию, частную собственность, основные принципы рыночной экономики и независимые от правительства профсоюзы и объединения предпринимателей.

К числу специфических факторов, присущих именно Швеции, надо отнести неизменный внешнеполитический нейтралитет с 1814 г., неучастие в обеих мировых войнах, рекордное по продолжительности пребывание у власти Социал-демократической рабочей партии, исторические традиции мирных способов перехода к новой формации, в частности от феодализма к капитализму, длительные благоприятные и стабильные условия развития экономики, доминирование реформизма в рабочем движении, утвердившем эти принципы в своих отношениях с капиталом (их символом стали соглашения между руководст-

вом профсоюзов и предпринимателей в Сальтшебадене в 1938 г.), поиск компромиссов на основе учёта интересов различных сторон, практика социального консенсуса.

На экономическое развитие определённое влияние оказали культура и исторические предпосылки. Неотъемлемой частью шведских традиций является предпринимательство. Ещё со времён викингов в Швеции известны предприятия по производству оружия и драгоценностей. Добыча железной руды и меди на экспорт продолжается не менее тысячи лет. Первая компания в мире — «Стура Коппарберг» — была основана более 700 лет назад и до сих пор входит в дюжину крупнейших экспортёров страны. В XVI и XVII вв. шведские короли поощряли иностранные капиталовложения и импорт новой технологии. Широкомасштабное судостроение началось в XVI в., а уже в XVII в. Швеция имела как торговый, так и военный флот, сопоставимый с британским. Из 35 крупнейших компаний в обрабатывающей промышленности Швеции, действовавших в 80-е годы, две трети существовали ещё в прошлом веке.

Не следует забывать и о длительной истории консервативных традиций и демократии, возникшей из частной собственности на землю крестьян и гарантированной писаными и неписаными законами ещё со средних веков. В Швеции никогда не было феодальных политических порядков континентальной Европы.

Можно отметить и несколько национальных черт характера: рационализм, тщательное исследование подходов к решению проблем, поиск консенсуса и способность избегать конфликтов. Шведы — самодисциплини-

рованные и замкнутые люди, сторонящиеся эмоциональных крайностей.

Успешное функционирование модели зависит от динамики цен, конкурентоспособности шведской промышленности и экономического роста. В частности, инфляция — угроза как равенству, так и конкурентоспособности шведской экономики. Следовательно, модель должна использовать такие методы поддержания полной занятости, которые не приводят к инфляции издержек и противоположному воздействию на экономику. Как показала практика, дилемма между безработицей и инфляцией стала ахиллесовой пятой шведской модели.

С середины 70-х годов в связи с обострением конкурентной борьбы на внешних рынках и глубоким экономическим кризисом экономическое положение страны заметно осложнилось, и шведская модель стала давать осечку. В частности, некоторые отрасли промышленности, попавшие в глубокий структурный кризис, стали получать государственную помощь, причём в огромном масштабе. В связи с этим отдельные авторы заговорили о крахе шведской модели, кризисе государства благосостояния, чрезмерном уровне личного налогообложения и быстро разрастающемся государственном секторе, вытесняющем частные фирмы. Однако за последнее десятилетие эти мрачные прогнозы были опровергнуты экономическим возрождением Швеции. Развитие в 80-е годы — а с 1983 г. продолжается непрерывный экономический подъём — показало, что шведская модель смогла приспособиться к изменившимся условиям и показала свою жизнеспособность.

Методы шведской модели предусматривают активную роль государства. Воплощение в жизнь шведской модели — заслуга социал-демократов, делающих ставку на повышение жизненного уровня посредством постепенных реформ в рамках капитализма при прагматическом отношении как к целям, так и к средствам их достижения с учётом практической целесообразности и трезвого учёта реальных возможностей.

Основы шведской модели были сформулированы в начале 50-х годов в шведском профсоюзном движении, а затем стали стержнем экономической политики социал-демократов. Главный принцип этой политики гласил: нет причин для социализации средств производства и отказа от выгод эффективной рыночной системы производства ради идеологических постулатов. Прагматичность этой политики заключается в том, что «незачем резать курицу, несущую золотые яйца».

Шведская модель исходит из положения, что децентрализованная рыночная система производства эффективна, государство не вмешивается в производственную деятельность фирм, а активная политика на рынке труда должна свести к минимуму социальные издержки рыночной экономики. Смысл состоит в максимальном росте производства частного сектора и как можно большем перераспределении государством части прибылей через налоговую систему и государственный сектор для повышения жизненного уровня народа, но без воздействия на основы производства. При этом упор делается на инфраструктурные элементы и коллективные денежные фонды.

Это привело к очень большой роли государства в Швеции в распределении, потреблении и перераспределении национального дохода через налоги и государственные расходы, достигшие рекордных уровней. В реформистской идеологии такая деятельность получила название «функциональный социализм».

Особенностями шведской модели являются, в частности, высокая степень её институционализации, особенно в области регулирования бюджетных расходов, и гибкость антикризисной государственной политики. Частный капитал при такой системе как бы освобождается от многих видов «непроизводительных» для него затрат. Она стимулирует использование большей части прибыли на расширенное накопление капитала, так как государство берёт на себя преобладающую часть затрат на образование, здравоохранение, развитие инфраструктуры, научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки и т.п.

Социальная политика пронизана идеей равенства. Шведская модель, в частности, отличается очень высокой по сравнению с другими странами степенью выравнивания заработной платы между квалифицированными и неквалифицированными работниками. Её отличительная черта — универсальность. Государственной системой социального страхования охвачено всё население Швеции, а не только его большая часть, как во многих других странах. Приоритетное внимание уделяется поддержанию занятости и переподготовке рабочей силы.

А. М. Волков. Швеция: социально-экономическая модель. М.: Мысль, 1991.

Методический комментарий

Задача имеет универсальное значение для понимания характера действия и форм проявления экономических явлений в различных типах экономических систем.

Индекс человеческого развития даёт всестороннюю информацию о состоянии общества и включает множество примеров, по которым оценивается уровень жизни и качество проживания человека в том или ином обществе.

Задача может быть использована в курсе микроэкономики при рассмотрении тем «Экономические системы», «Место и роль потребителя в экономике», а также в курсе макроэкономики при рассмотрении тем «Функции государства в экономике», «Экономический рост», «Система национального счетоводства».

Задача может решаться как в целом, так и поэтапно, разделяясь на блоки.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И УРОВЕНЬ ЖИЗНИ. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПО СТРАНАМ

КИТАЙ

Запланированный Китаем на 2006 год уровень экономического роста составляет восемь процентов, а уровень инфляции — около четырёх процентов. Правительство КНР отказалось от предыдущего прогноза роста ВВП на уровне семи процентов с целью соответствовать реальному положению экономики страны, темпы расширения которой должны превысить девять процентов, несмотря на попытки властей приостановить рост.

С 2001 по 2005 гг. Китай устанавливал ориентиры экономического роста на уровне семи процентов, полагая, что развитие экономики такими темпами приведёт к увеличению числа рабочих мест.

«В последние годы экономический рост превышал семипроцентный порог, и поэтому этот уровень уже не имеет значения для экономики», — сказал экономист из Государственного информационного центра.

Темпы экономического роста в Китае замедлялись в течение нескольких месяцев подряд, однако в третьем квартале 2005 года всё ещё были высоки — на уровне 9,1 % в год. Уровень инфляции снизился в ноябре 2005 года до 2,8 % с 4,3 % в октябре. Аналитики уверены, что высокий уровень инфляции, достигший в июле и августе 2005 г. 5,3 % — максимального показателя за последние семь лет, — стал главной причиной повышения учётной ставки.

Китай заявил о резком увеличении объёмов своей экономики после того, как местные власти приняли в расчёт динамично развивающуюся местную индустрию услуг. Согласно последним данным, по итогам прошлого года китайская экономика выросла на 16,8% (примерно \$300 млрд.), что существенно превышает прежние оценки. Экономика материкового Китая обогнала экономику Италии, заняв 6-е место в мире после Франции и Великобритании. Китай мог бы занять 4-е место (после США, Японии и Германии), если бы его экономические показатели рассчитывались с учётом Гонконга, который отчитывается о росте своего ВВП отдельно.

Согласно последним данным, ВВП КНР соответствует 15.987 трлн. юаней

(\$1.981 трлн.). Впрочем, Китай вряд ли вскоре догонит лидера — размер экономики США составляет 10 триллионов долларов. Даже после поправок ВВП Китая пока в пять раз меньше — он составляет лишь 1,98 триллиона долларов. За 2004 год экономика Китая в денежном выражении выросла на 285 миллиардов долларов.

Так или иначе, Госсовет Китая уже решил использовать новые данные в ходе подготовки плана экономико-социального развития на 11 пятилетку.

Основным следствием увеличения объёмов ВВП станет, конечно, снижение темпов роста экономики. Именно замедление роста ВВП и достижение рекордных результатов в экономическом развитии являются Сциллой и Харибдой китайского правительства.

Как известно, ВВП Китая в среднем растёт на 8–9 % в год. Так, за 2003 год экономика выросла на 9,3 %, а за 2004 год и первый квартал 2005 года — на 9,3 %. Такой быстрый рост чреват неблагоприятными макроэкономическими эффектами, в частности, высокими темпами инфляции вследствие появления огромных масс неосвоенных средств инвесторов.

Кстати, после столь удачного для страны пересчёта китайскому правительству придётся пересмотреть показатели экономического роста за последние 12 лет, так как новая методика расчёта ВВП отличается от старой.

Кроме того, пересчёт ВВП серьёзно повлияет на рынок труда Китая. Дело в том, что ранее правительство стремилось трудоустроить китайцев в сферу услуг, так как считалось, будто именно этот сектор экономики нуждается в дополнительном развитии. Теперь сфера услуг вряд ли получит такой приток рабочей силы.

США

По итогам последнего квартала прошлого года рост экономики США замедлился до минимального уровня за последние три года.

В четвёртом квартале прошлого года рост американской экономики составил всего лишь 1.1% в среднегодовом исчислении по сравнению с 4.1% в предыдущем квартале. По оценкам аналитиков, замедление экономического роста было вызвано сокращением объёмов потребительских расходов, связанным с ростом цен на топливо, а также с сокращением расходов государственного бюджета США.

Рост реального ВВП США прекратился в 1944 г., когда при остановке роста, даже начавшемся спаде, производительности труда увеличились отчисления из бюджета США в сферы, не приносящие доходы, как-то: начавшиеся попытки сооружения космических аппаратов; исследования в военной сфере, в частности отчисления на изучение атомных процессов; беспроцентные субсидии союзникам и т.д. После 1945 г., согласно плану Маршалла, денежные субсидии союзникам и бывшим противникам значительно возросли. И к тому же начавшаяся конфронтация с СССР отрицательно повлияла на состояние государственного бюджета США из-за того, что помимо увеличения военных расходов на содержание своей армии и исследования в сфере вооружений, пришлось также отчислять громадные суммы на содержание армий союзников и государств, враждебных СССР и граничащих с его территорией.

Рост же реального ВВП начался только в 1957 г. и более не прерывался.

ся. Это связано не только с завершением военных конфликтов в Корее и во Вьетнаме и соответственно с сокращением расходов на содержание огромной армии, но и с увеличением производительности труда, причиной которого послужил начавшийся «baby boom», который стал причиной возросшего потребления, так как за период 1947–1957 г. население США росло ускоренными темпами, соответственно увеличивалось и потребление.

Однако с переходом экономики США в фазу постиндустриального развития (это произошло приблизительно в 1956–1958 гг.) производительность труда перестала играть решающую роль в формировании реального ВВП, несмотря на то, что она осталась довольно значительной. Рост потребления товаров впоследствии привёл к тому, что сальдо США стало отрицательным, и, прежде всего, не из-за отставания промышленности от потребностей населения, а из-за очень ощутимого падения экспорта.

ОСОБЕННОСТИ ПОЛИТИКИ ДОХОДОВ И КАЧЕСТВА ЖИЗНИ В СКАНДИНАВСКИХ СТРАНАХ

Политика благосостояния Скандинавских стран — это институциональная система, направленная на обеспечение социальной защищённости и благополучие всех граждан. Идеологические принципы этой системы были сформулированы скандинавскими учёными уже в конце 1940-х годов. Суть политики состояла в достижении стабильного экономического роста, при низких темпах инфляции и «полной занятости» на базе смешанной

экономики. В соответствии с принципами «государства всеобщего благополучия» благополучие всех граждан должно быть частью активной государственной деятельности, при этом всякая иная помощь нуждающимся считается общественно не приемлемой. Такая специфика поддержания благополучия своих граждан основана на национальной системе ценностей скандинавов. Дело в том, что социальное равенство и коллективизм занимают высокое место в шкале ценностей общества, а жизнь человека — это «ценность, которая не измеряется ни рыночной ценой, ни политической калькуляцией».

Больше всего амбиции государства в отношении благосостояния своих граждан проявились в Швеции. В основу своих мероприятий шведы положили «социальный патронаж», при котором предполагается, что патрон должен обеспечить своим клиентам безопасность, надёжность и защиту в угрожающих ситуациях, а также организацию и руководство защиты. Шведам нет необходимости зависеть от родни или благотворительности, а тем более от рынка. От колыбели до могилы о них будет заботиться государство». Такая политика в существенной мере была успешной. Различные индикаторы жизненных условий основной массы населения Скандинавии — одни из самых высоких в мире. По индексу человеческого развития (ИЧР), ежегодно рассчитываемому ООН для 173 стран мира, первое место в 2002 г. занимает Норвегия, второе — Швеция. Финляндия занимает десятое место в этом списке.

Скандинавские страны гарантируют своим гражданам экономическую защиту в случае болезни и потери

трудоспособности, бесплатное среднее (гимназическое) и высшее образование, помощь в предоставлении муниципального жилья, материальную поддержку семей с детьми. Право на получение пособий, как правило, не зависит от трудового стажа, а основано на законодательно закреплённом праве, проистекающем из понятия гражданства. Многие социальные услуги и пособия не имеют ограничений, исходящих из имущественного материального положения гражданина. Например, все дети имеют право на получение детского пособия независимо от материального положения семьи. Этим достигается равенство всех детей в праве на материальную поддержку со стороны государства.

Финансирование социальных программ происходит за счёт трёх источников: налогообложения физических и юридических лиц и государственных средств. Однако некоторые услуги сверх предусмотренных нормативов могут оплачиваться потребителями. Система налогообложения Скандинавских стран имеет прогрессивный характер, что означает, что налоги особенно высоки для тех социальных групп, уровень благополучия которых в меньшей степени зависит от участия государства. Это означает, что государство компенсирует социально-экономические риски, возникающие в капиталистической системе.

Сфера производства в Скандинавских странах полностью отдана в руки частного сектора, а государство через свои организационные структуры полностью управляет воспроизводством населения, обеспечивая благосостояние и защиту. Считается, что

хозяйствующие субъекты в рыночной экономике полностью нацелены на извлечение прибыли и эффективность деятельности предприятия, что не всегда сочетается с интересами и возможностями отдельных личностей. Таким образом, существует основа для реализации идеи главенства социальных факторов в жизни людей над рыночными законами. Например, общественно-экономическая польза от образования человека может быть оценена выше, чем прибыль, которую он может произвести.

Это утверждение становится основой для установления низкого уровня оплаты образовательных услуг. Считается, что стоимость услуг ухода за престарелыми не должна зависеть от размера дохода семей. Что касается школы и других дошкольных учреждений, то низкий уровень оплаты их услуг определяется сочетанием общественно-экономических факторов с политическим стремлением к распределению благ со стороны государства.

Шведские учёные при исследовании уровня жизни предложили анализировать важнейшие социальные области, которые человек встречает в течение жизненного цикла и проблемы которых требуется разрешать в любом обществе.

Здравоохранение в Скандинавии в значительной мере организовано государством, хотя есть и частнопрактикующие врачи. Услуги здравоохранения и социального обеспечения можно назвать системой, действующей «от колыбели до могилы». Они ориентированы на все проблемы, с которыми люди сталкиваются в течение жизни, т. е. от рождения до смерти.

ШВЕЦИЯ

В Швеции выделяются две доминирующие цели — полная занятость и выравнивание доходов, что и определяет исключительно большой государственный сектор (при этом имеется в виду прежде всего сфера перераспределения, а не государственная собственность). Успешное функционирование экономической системы зависит от динамики цен, конкурентоспособности промышленности и экономического роста. В частности, инфляция — угроза как равенству, так и конкурентоспособности шведской экономики. Следовательно, должны использоваться такие методы поддержания полной занятости, которые не приводят к инфляции и отрицательному воздействию на экономику.

Как показала практика, дилемма между безработицей и инфляцией стала ахиллесовой пятой шведской модели. Каждая социально-экономическая модель преследует и создана для определённых целей. В шведской модели первостепенную роль играет социальная политика, которая призвана создавать более и менее нормальные условия воспроизводства рабочей силы (преимущественно высококвалифицированной) — обстоятельство исключительной важности для Швеции, если иметь в виду специфику её развития и место в международном разделении труда, — и является инструментом ослабления социальной напряжённости, нейтрализации классовых конфликтов.

РОССИЯ

Выполнить поставленную президентом задачу удвоения ВВП за десять лет Россия сможет при условии

уменьшения государственных расходов в % к ВВП, сохранения стабилизационного фонда, снижения темпов роста тарифов естественных монополий, а также реального эффективного курса рубля. Для достижения второй важной задачи — снижения числа бедных, необходимо продолжать структурные социальные реформы, это означает снижение доли расходов, особенно их процентной части (зарплаты, социальной выплаты и т.д.), что должно в идеале привести к высвобождению экономических ресурсов для частного сектора, повышению занятости и экономической активности населения.

Правда, даже в случае если все самые оптимистичные прогнозы чиновников сбудутся, максимум, чего может добиться Россия через шесть лет, — это вернуться к относительно-му показателю ВВП на душу населения (ВВП страны по отношению к среднемировому), который был у неё в начале 80-х годов. Для того чтобы выполнить эту задачу к 2012 г., среднегодовые темпы прироста ВВП должны составлять 7,2%, а для достижения поставленной цели к 2010 г. — все 9,3%.

В течение второй половины XX века примерно 70 из 140-150 стран мира удвоили свой ВВП в течение десяти лет, т.е. удерживали в течение этого времени среднегодовые темпы экономического роста на уровне 7,2% или выше. Если Россия сможет повторить успех половины мира, её показатель ВВП на душу населения в полтора раза превысит показатели СССР 1989 г. (этот год считается самым успешным за весь советский период), а по частному потреблению — в два. Кроме того, в этом случае у России

появляется шанс, пусть и призрачный, встать в один ряд со «вторым» эшелонem западных стран. Если сегодня у России ВВП составляет 8 тыс. долл. по паритету покупательной способности, то в случае достижения планки в 16 тыс. она выйдет на уровень среднеразвитых государств, таких как Португалия, Греция, Мальта, Чехия, Южная Корея. Беда лишь в том, что в течение следующих шести лет эти государства вряд ли будут ждать, пока Россия их догонит.

Получается, что к тому моменту, когда наша страна достигнет долгожданного удвоения, среднеразвитые страны уйдут далеко, и попасть в эту категорию ей не удастся. Даже если все обстоятельства сложатся в пользу России и ей удастся в течение десятилетнего срока удерживать среднегодовые темпы роста на уровне 7,2% ежегодно, у неё появится шанс к 2012 г. вернуться на тот относительный уровень, на котором она находилась в начале 80-х годов (в 1983 г. ВВП на душу населения превышал среднемировой уровень на 65%).

География иностранных инвестиций, поступивших в российскую экономику в первом квартале 2001 г., характеризуется изменением её структуры. Так, доля Кипра в общем объёме иностранных инвестиций в России составила 16,9% (461 млн.долл., что на 54,5% выше показателя за 1 квартал 2000 г.). Удельный вес Нидерландов оценивается в 14,5% (396 млн.долл., что в два раза превышает данные за первый квартал 2000 г.). Аналогичные данные по США составили 13,9% (380 млн.долл., +5,3% к первому кварталу 2000 г.).

Наиболее привлекательными отраслями промышленности для аме-

риканских инвесторов были машиностроение, вложения в которое составили 20,2% от объёма инвестированного США капитала в первом квартале 2001 г., транспорт и связь (25% и 12,6%, соответственно).

Вложения из Нидерландов, направленных в промышленность в первом квартале текущего года, сконцентрированы в пищевой промышленности (86,2% от инвестиций Нидерландов в промышленность).

Валовой внутренний продукт: методика расчёта и отличия от других макроэкономических показателей.

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Показатели результатов любого вида деятельности занимают особое место в её характеристике, поскольку отражают степень достижения поставленных целей.

Достоверность оценки результатов экономической деятельности зависит от системы показателей и методологии их расчёта.

Макроэкономическими показателями принято называть показатели результатов функционирования экономики в целом на национальном уровне.

Системой показателей называют совокупность показателей, которые взаимосвязаны между собой, рассчитаны на единых методологических принципах, дополняют друг друга и ориентированы на достижение цели исследования.

Показатели состоят из величины, измеряющих результат деятельности. Так характеризует понятие показателей результатов Еврстат.



Рис. 1. Классификация макроэкономических показателей

Показатели результатов подразделяются на показатели валовых и конечных (чистых) результатов. В системе национальных счетов (СНС) валовые показатели отличаются от чистых на величину износа основного капитала (амортизации).

Система основных макроэкономических показателей результатов включает:

- валовой выпуск (ВВ);
- валовой внутренний продукт (ВВП);
- чистый внутренний продукт (ЧВП);

Источник: по материалам Госкомстата РФ. ЭКО. 1999. № 5. С. 74.

«Валовой внутренний продукт России сократился с 1991 г. по 1998 г. на 43%. Основное падение приходится на производство товаров — 54%, в том числе промышленности — на 53,8%, сельского хозяйства — на 43,5%. Изменение темпов и структуры использования валового внутрен-

него продукта характеризуется резким снижением валового накопления.

Степень износа основных фондов увеличилась с 36,1 в 1990 г. до 42,5% в 1997 г., в промышленности — с 49,8 до 51,6%. Ухудшилась возрастная структура промышленного аппарата. За этот период доля нового оборудования в возрасте до 5 лет снизилась более чем в 5 раз, а средний возраст оборудования возрос почти до 16 лет при нормативе менее семи лет. Средний срок службы промышленного оборудования к концу 1997 г. достиг 29,2 года, что почти в 3,5 раза выше норматива.

На основе данных об износе основных фондов и ухудшении их возрастной структуры можно сказать, что началось разрушение экономического потенциала страны. Имеющийся производственный потенциал не может обеспечить переход к расширенному воспроизводству. Для его вос-

Таблица 1

Структура использования ВВП (в текущих ценах, в % к итогу)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
ВВП используемый	100	100	100	100	100	100	100	100
Конечное потребление материальных благ и услуг	62,6 37,1	49,9 35,7	64,2 27,8	69,6 25,8	71,2 25,4	71,4 24,5	74,2 22,9	75,9 16,3
Валовое накопление	23,8	24,7	21,0	22,0	20,8	21,2	18,9	17,3
В том числе основного капитала	0,3	14,4	8,0	4,6	3,4	4,1	2,9	7,8
Чистый экспорт								

Таблица 2

Методы расчёта ВВП

ВВП, рассчитанный по доходам	ВВП, рассчитанный по расходам
Заработная плата	
Процент	Потребительские расходы населения
Рента	Валовые частные инвестиции
Прибыль	Государственные закупки товаров и услуг
Амортизация	Чистый экспорт
Косвенные налоги	

становления на современном техническом уровне требуются значительные инвестиции.

Валовой внутренний продукт (ВВП) — совокупная рыночная стоимость конечных товаров и услуг, созданных внутри страны за год и только с использованием факторов производства данной страны.

При расчёте ВВП используют три основных метода.

По доходам (распределительный метод) — суммируются факторные доходы всех субъектов, осуществляющих свою деятельность в географических рамках данной страны (част-

ные лица, акционерные общества, частные предприятия, государство).

По расходам (производственный метод) — суммируются расходы всех субъектов на приобретение конечных продуктов.

Оба метода считаются равноценными и должны давать в итоге одинаковую величину ВВП.

По добавленной стоимости — суммируются добавленные стоимости, произведённые всеми фирмами в стране, что позволяет учесть все продукты и услуги, произведённые в данном году, но без повторного (двойного) счёта.

Добавленная стоимость (ДС) — разница между продажами фирмами их готовой продукции и покупкой материалов, инструментов, топлива, энергии и услуг у других фирм. Это стоимость, созданная в процессе производства на предприятиях и отражающая реальный вклад предприятий в стоимость конечных продуктов.

Анализ показателя ВВП по методу расчёта добавленной стоимости позволяет выявить соотношение и роль отдельных отраслей в создании ВВП. Структура ВВП по отраслям за ряд лет характеризует структурную политику и изменения динамики развития отдельных отраслей.

ВВП исчисляется в текущих ценах реализации, поэтому в динамике его величина зависит как от изменения объёма производства, так и от изменения цен. ВВП, исчисленный по текущим ценам, называется номинальным ВВП. При сравнении показателей за ряд лет используют сопоставимые цены некоторого базисного года. Фактический объём выпуска продукции, рассчитанный в ценах базисного года, называется реальным ВВП. Для исчисления реального ВВП необходимо учесть изменения общего уровня цен в стране, т. е. применить индекс цен.

$$\text{дефлятор ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Реальный ВВП}}$$

Дефлятор ВВП измеряет интенсивность инфляции и обратного процесса — дефляции, когда снижается общий уровень цен в стране. Поскольку дефлятор ВВП основан на вычислениях, учитывающих все произведённые в стране товары и услуги, он является всеобъемлющим индексом

цен, применимым для измерения абсолютного уровня цен.

Потенциальный ВВП — уровень ВВП, соответствующий полной занятости всех ресурсов. Особое значение этот показатель имеет при исследовании проблем экономических циклов, инфляции, экономического роста, когда анализируются причины отклонений фактического ВВП от его потенциального уровня.

Существует ряд макроэкономических показателей, которые характеризуют движение ВВП на различных его стадиях.

Чистый внутренний продукт (ЧВП) — это ВВП за вычетом той части созданной продукции, которая необходима для замещения средств производства, изношенных в процессе выпуска продукции (амортизационные отчисления).

Национальный доход (НД) — сумма доходов всех владельцев, участвующих в производстве факторов, за вычетом косвенных налогов. Смысл этого подсчёта в том, что государство, взимая косвенные налоги с предприятий, ничего не вкладывает в производство и поэтому его нельзя рассматривать как поставщика экономических ресурсов. С точки зрения собственников ресурсов, НД является измерителем их доходов от участия в производстве за текущий период. В России НД разбивается на два фонда: фонд потребления (часть НД, обеспечивающая удовлетворение материальных и культурных потребностей населения и потребностей общества в целом) и фонд накопления (часть НД, поступающего на развитие производства). Располагаемый доход (РД) или личный располагаемый доход — доход, полученный домашними



Рис. 2

хозяйствами. Он находится в личном распоряжении членов общества и используется на потребление и сбережение домашних хозяйств.

Часть заработанного дохода (НД) используется предпринимателями для различных платежей: взносы на социальное страхование, налоги на прибыль корпораций. Кроме того, формируется нераспределённая прибыль в отдельных корпорациях и фирмах. В то же время трансфертные платежи (все выплаты государства отдельным частным лицам или фирмам, увеличивающие возможность их как потребителей: пенсии, пособия и т.д.) не являются результатом хозяйственной деятельности, но представляют часть их дохода. Таким образом, формируется располагаемый доход. Взаимосвязь макроэкономических показателей может быть представлена следующей схемой.

Рассмотренные макроэкономические показатели находятся в тесной

взаимосвязи и взаимозависимости и образуют основу и структуру национального счетоводства, которое призвано учитывать наличие ресурсов и их использование через систему счетов. Система национальных счетов (СНС) — система взаимосвязанных расчётов показателей, применяемая для описания и анализа макроэкономических процессов и унифицированная по основным методологическим положениям с платёжным балансом и межотраслевым балансом. Это система сбора и обработки информации, позволяющая в наглядной форме представить ВВП (ВНП) на всех стадиях его движения.

За последние три года ВВП увеличился на 18% в реальном выражении. В то же время внутренний спрос, состоящий из частного потребления и инвестиций, вырос на 29%. Однако это совсем не значит, что ВВП растёт во многом благодаря внутреннему спросу.

Реальный рост ВВП, частного внутреннего спроса и импорта к 2000 г.

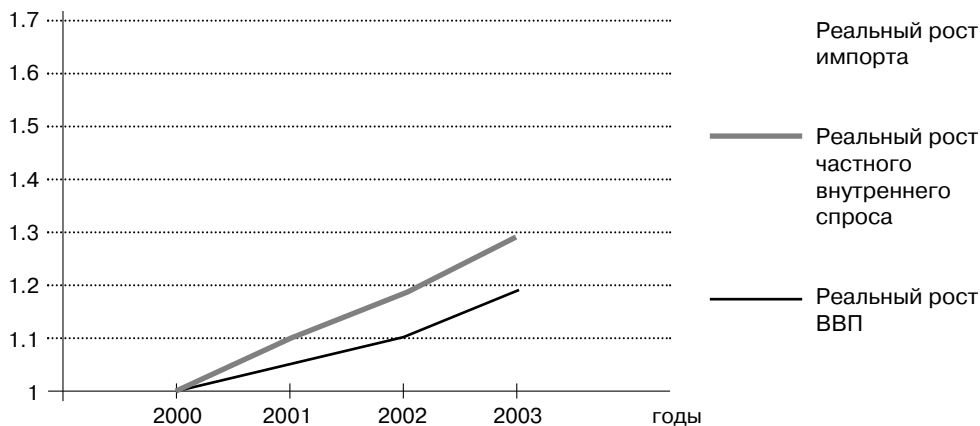


Рис. 3

Конечное потребление в 2002–2003 годах устойчиво увеличивается на 8–9% в год в реальном выражении. Инвестиции в среднем показывают схожие темпы роста. Однако если из совокупного внутреннего спроса частного сектора вычесть импорт, то рост существенно сокращается. За 2001–2003 годы спрос россиян на российские товары и услуги увеличился всего на 8%, причём в 2002–2003 годах — лишь на 1%.

Что же движет экономическим ростом после 2001 года? К сожалению, в России увеличение внутреннего спроса не имеет большого значения для роста ВВП, поскольку оно практически полностью обеспечивается импортом, который за 2001–2003 годы вырос на 63%.

Рассмотрим источники увеличения потребления в России в последние годы. Поскольку расходы в экономике не могут превышать доходы, то быстрый рост потребления должен

быть обеспечен ростом производства. Проблема в том, что львиную долю российского производства составляют сырьевые товары. Именно доходы от их экспорта постепенно и крайне неравномерно распределяются по экономике, стимулируя импорт. Экспортная ориентация как стратегия развития экономики может привести к устойчивому росту, если экономика продаёт высокотехнологичные товары. Российский же экспорт на три четверти состоит из сырья и товаров с низким уровнем переработки. Спрос на такие товары существенно зависит от быстро изменяющейся конъюнктуры мировых рынков. Поэтому природа доходов от российского экспорта не располагает к развитию внутреннего производства, которому требуется стабильность в экономике.

Результаты первого квартала 2004 года подтверждают сложившуюся тенденцию к импортированию. Таким образом, бурное развитие внешней

Экспорт и внутреннее потребление российских товаров и услуг

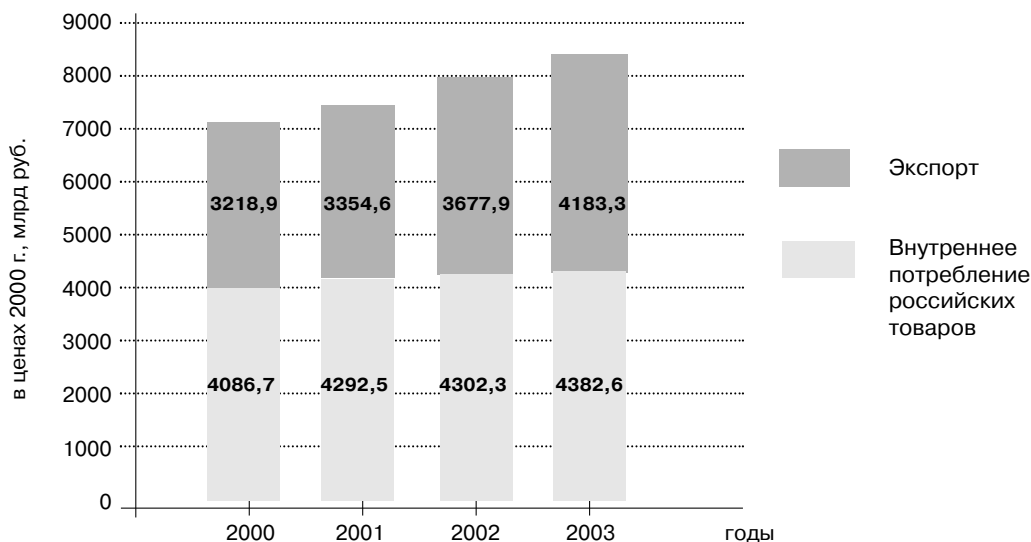


Рис. 4

торговли России не создаёт условий для роста внутреннего производства для внутреннего же потребления. Это делает российскую экономику более зависимой от внешних факторов, что увеличивает риски для производителей товаров с высокой степенью переработки.

Сложившаяся ситуация полностью соответствует классической голландской болезни: рост производства происходит за счёт экспорта сырья и развития сектора услуг. Рост спроса на остальные товары удовлетворяется за счёт импорта. В случае падения мировых цен на основные товары российского экспорта естественно ожидать серьёзного замедления роста экономики.

Голландская болезнь характеризуется в том числе и укреплением наци-

ональной валюты, что часто выходит на первый план при анализе. Вряд ли манипуляции в монетарной сфере помогут российской экономике на этом этапе. Попытка регулировать обменный курс сейчас равносильно сбиванию температуры: легче, может, и станет, но болезнь не вылечит. Даже сильный эффект от девальвации в 1998 г. прошёл за пару лет, зато побочные действия в виде массовых набегов на банки до сих пор дают о себе знать.

Долгосрочный эффект может обеспечить только структурная перестройка экономики и изменение взаимодействия государства и экономики. Результат, вероятно, не будет заметен сразу, но ведь и рост ВВП нам нужен не любой и не только до 2010 года.

УРОВЕНЬ ЖИЗНИ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ: СОПОСТАВЛЕНИЕ

Базисные показатели уровня жизни

1.1. ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ

Размеры, состав и структура доходов, включая: значение части ВВП на душу населения, идущей на конечное потребление населения, среднедушевой денежный доход;

доходы от трудовой и экономической деятельности домашних хозяйств; собственность и имущество, в том числе: недвижимость; земля в личном пользовании;

наличие легковых автомобилей (на 100 семей);

располагаемые ресурсы домашних хозяйств. Элементы социальной защиты и социальных гарантий:

минимальный размер оплаты труда, тарифная ставка одного разряда ЕТС,

минимальный размер пенсии по старости,

минимальный потребительский бюджет,

финансовые возможности внебюджетных фондов учреждений культуры и организации,

показатели дифференциации доходов,

децильные коэффициенты дифференциации,

коэффициент фондов,

коэффициент концентрации доходов (индекс Джини),

соотношение доли питания в расходах различных квантильных групп населения.

1.2. СТОИМОСТЬ ЖИЗНИ

Индексы цен на потребительские товары. Инфляция;

стоимость всех услуг, включая бытовые, жилищно-коммунальные услуги и услуги различных отраслей социальной сферы. Прожиточный минимум.

1.3. ПОТРЕБЛЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ

Расходы и сбережения;

натуральное потребление, включая питание (фактическое конечное потребление домашних хозяйств).

1.4. ОСНОВНЫЕ НЕПОСРЕДСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ УРОВНЯ ЖИЗНИ (интегральные показатели соотношения уровня доходов и стоимости жизни).

Соотношение доходов и расходов. Соотношение среднедушевого дохода и прожиточного минимума. Величина условно свободной части располагаемого дохода. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств.

1. УРОВЕНЬ БЕДНОСТИ

2. Черта бедности. Численность населения с доходами ниже прожиточного минимума. Дефицит дохода.

Обеспеченность и охват населения персоналом, объектами инфраструктуры и техническими средствами отраслей социальной сферы

Жилищные условия, обеспеченность бытовыми и коммунальными услугами, численность на определённое число жителей: пунктов бытовых услуг, предприятий и средств связи, маршрутов и единиц общественного транспорта, предприятий торговли и общественного питания, учебных заведений и учащихся, медицинского персонала, медицинских учреждений, больничных коек, их посещаемость и охват населения.

Характеристики состояния и деятельности отраслей социальной сферы

Сфера бытовых и коммунальных услуг;
 жилищно-строительный комплекс;
 здравоохранение;
 образование;
 розничная торговля;
 транспорт;
 связь;
 учреждения культуры и отдыха.

Демографические параметры

Численность постоянного населения;

половозрастной состав населения;
 общий коэффициент рождаемости;
 ожидаемая продолжительность жизни при рождении;
 общий коэффициент смертности;
 коэффициент семейности;
 число домашних хозяйств.

Природно-климатические условия жизни

Характеристики и индексы природно-климатических условий;
 экологические характеристики;
 природоохранные мероприятия;
 система интегральных и обобщающих статистических индикаторов уровня жизни населения.

Таблица 3

Интегральные показатели		Обобщающие показатели
компонентные индикаторы	социально-экономические индикаторы (по группам компонентов)	социальные макроиндикаторы
1. Здоровье 2. Питание 3. Жилище 4. Домашнее имущество (включая одежду и т. п.) 5. Услуги населению 6. Культурный уровень 7. Условия труда 8. Условия отдыха 9. Социальное обеспечение 10. Социально-бытовая обстановка	1. Потребление материальных благ и услуг 2. Текущее обеспечение уровня жизни 3. Фонд удовлетворения личных потребностей 4. Индекс человеческого развития	1. Индекс динамики уровня жизни населения 2. Индекс сравнительного уровня жизни населения (при международных сопоставлениях) 3. Индекс уровня благосостояния населения

Занятость и качество трудовой жизни. Направление предусматривает расширение возможности получить оплачиваемую работу, которая соответствуют потребностям личности. Позиция характеризуется следующими показателями:

- средняя численность занятых среди экономически активного населения;
- средняя численность безработных;

в) коэффициент производственного травматизма;

г) средний размер зарплаты рабочих и служащих;

д) распределение рабочих и служащих по величине получаемой зарплаты;

е) средняя продолжительность рабочей недели.

Направление «свободное время и досуг». Здесь используются качественные показатели возможности населения эффективно располагать своим временем, доступности качественного досуга, наличия времени для выполнения семейных и социальных обязанностей.

Направление «экономическое положение личности». Предусматривается регулирование процессов распределения доходов и собственности в обществе, поддержка личности как потребителя товаров и услуг, гарантирование минимума потребления. Направление описывается следующими показателями:

среднедушевой располагаемый доход в реальном измерении;

распределение населения по уровню доходов;

коэффициенты различий по доходам различных групп населения;

распределение населения по размеру собственности;

коэффициенты различий по величине собственности.

Благоприятная окружающая среда. Предполагается регулирование процессов обеспечения и защиты благоприятной окружающей среды.

Социальное окружение. Предполагается участие государства в процессе развития первичной и вторичной социальной среды.

Обеспечение безопасности и правосудия. Предполагается обеспечение принципов справедливости и гуманизма, безопасности жизни, предотвращения преступности.

Участие в общественной жизни. Предполагается контроль над процессами динамики общественного неравенства, обеспечения возможности участия личности в политической жизни государства и местной общины.

Примерно в это же время (1970-е гг. XX в.) Институтом социального развития ООН для оценки экономического развития стран был предложен комплексный индекс социального развития, включавший 16 важнейших социальных, экономических и политических факторов. Индекс включал следующие показатели:

ожидаемая продолжительность жизни при рождении;

доля населения в городах с численностью свыше 20 тыс. жителей;

ежедневное душевое потребление животных белков;

доля населения с начальным и средним образованием;

уровень занятости по специальности;

средняя населённость одной комнаты;

количество газет на 1 тыс. жителей;

доля экономически активного населения, имеющего доступ к электричеству, газу, чистой воде;

производство сельскохозяйственной продукции в расчёте на одного работника мужского пола;

доля взрослых мужчин в сельскохозяйственной рабочей силе;

душевое потребление электроэнергии, стали, энергии в единицах условного топлива; доля обрабатывающей промышленности в ВВП;

внешнеторговый оборот в расчёте на душу населения в долларах США (в ценах 1960 г.);

доля трудоспособного населения страны, работающего по найму, в общей численности занятых.

Авторы предложенного индекса социального развития подверглись резкой критике за неверный выбор критериев измерения и недостаточность параметров уровня благосостояния населения, его уровня образования, состояния здоровья. Поэтому индекс не получил широкого распространения.

В дальнейшем были разработаны новые показатели, измеряющие степень удовлетворения основных или базовых нужд населения или качество жизни. Наибольшую известность получил индекс физического качества жизни, который учитывал три показателя:

ожидаемая продолжительность жизни по достижении одного года;

уровень младенческой смертности;

распространение грамотности среди взрослого населения.

Сводный индекс рассчитывается как среднеарифметическая величина составляющих. Составляющие социальные показатели оцениваются по шкале от 1 балла (худший вариант) до 100 баллов (лучший вариант). Максимальный балл присваивался лучшему

Минимальная заработная плата за один рабочий час, в \$ США

Страна	Оплата за час
Дания	15,5
Норвегия	14,1
Швейцария	12,8
Германия	12,6
США	11,5
Швеция	10,9
Финляндия	10,7
Великобритания	10,3
Япония	10,1
Бельгия	9,9

Пособия, предоставляемые по национальным программам защиты дохода в некоторых странах Европы

Страна	Основные пособия и услуги
Австрия	Возмещение стоимости оплаты жилья, медицинское страхование
Бельгия	Возмещение стоимости оплаты жилья, медицинского обслуживания
Дания	Возмещение стоимости оплаты жилья, стипендия студентам
Финляндия	Возмещение стоимости оплаты жилья, услуг здравоохранения, стоимости пребывания детей в дошкольных учреждениях
Франция	Возмещение стоимости оплаты жилья, услуг здравоохранения
Германия	Возмещение стоимости оплаты жилья, услуг здравоохранения, пособие на образование
Ирландия	Возмещение стоимости оплаты жилья, материальная помощь в приобретении предметов домашнего обихода
Люксембург	Возмещение стоимости оплаты жилья, бесплатное медицинское страхование

Страна	Основные пособия и услуги
Нидерланды	Возмещение стоимости оплаты жилья, бесплатное медицинское страхование
Португалия	Возмещение стоимости оплаты жилья, услуг здравоохранения, пособие на образование
Испания	Возмещение стоимости оплаты жилья, помощь в приобретении предметов домашнего обихода
Швеция	Возмещение стоимости оплаты жилья, услуг здравоохранения, помощь в приобретении предметов домашнего обихода, субсидии на образование

показателю среди стран, минимальный — худшему показателю.

ИНДЕКС ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ: МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ И АНАЛИЗ ТОЧЕК ЗРЕНИЯ

Статистическая комиссия ООН предлагает рассматривать жизненный уровень населения различных стран через призму «условия жизнедеятельности населения, уровень потребления, обеспечение занятости и свободы человека». Как отмечалось в резолюции 40/179 Генеральной Ассамблеи ООН («Модели потребления: количественные аспекты разработки»), «точная оценка повышения уровня жизни требует соответствующего инструмента измерения, состоящего из множества показателей условий жизни и занятости населения и других связанных с ними факторов, а также потребления продуктов питания, одежды, жилищных условий, системы образования, здравоохранения и основных социальных услуг». ООН рекомендует текущий уровень жизни оценивать отдельными социальными индикаторами (например, с помощью индекса человеческого развития).

Предлагается методика для определения уровня жизни населения на основе применения эмпирического приёма сопоставления данных, который исходит из известного в статистике метода объединения разномерных показателей и рекомендации ООН при расчёте агрегированного показателя — индекса человеческого развития (или индекса развития человеческого потенциала) при парных или множественных межрегиональных сопоставлениях.

Как средство измерения уровня удовлетворения материальных и духовных потребностей людей эти показатели можно использовать для наблюдения за социальным прогрессом отдельных регионов, стран и человечества в целом.

Суть метода состоит в том, что берётся средняя арифметическая величина, состоящая из пяти основных составляющих: ожидаемой продолжительности жизни при рождении, уровня образованности, безработицы населения и бального ВВП на душу населения. На их основе составляются индикаторы уровня жизни, которые агрегируются в индекс человеческого развития. Поэтому при расчётах приходится использовать комбинированный индекс доходов населения, вклю-

чающий показатель отношения денежных доходов к прожиточному минимуму (с весом в 2/3) и показатель отношения средней заработной платы и выплат социального характера к прожиточному минимуму трудоспособного населения (с весом в 1/3). Использование двух индексов позволяет также скорректировать данные по доходам на душу населения (из-за методики расчётов Госкомстата данные о доходах явно завышены для Москвы и Санкт-Петербурга и, наоборот, занижены для регионов юга России). При расчёте показателей, превышающих среднероссийский уровень применялась (как и в международных расчётах) особая методика «сглаживания» резких различий. Интерес представляет ранжированный ряд, сопоставление разных регионов между собой по ИРЧП и отдельными его составляющими.

Концепция, полагающая, что рост (в широком смысле) может рассматриваться в качестве «развития» только если он направлен на большее удовлетворение человеческих потребностей. Этот подход, выработанный под влиянием работы AmartyaSen (Нобелевского лауреата по экономике за 1998 год) о возможностях и правах, был выдвинут Программой Развития ООН, и получил развитие в Отчётах о Человеческом Развитии, публикуемых ПРООН ежегодно с 1990 года. Индекс Человеческого Развития (HDI), рассчитываемый в этих Отчётах, позволяет ранжировать страны по уровню их социально-экономического развития на основании данных о продолжительности жизни, образовании и уровне жизни (т.е. реальных доходах на душу населения с поправкой на покупательную способность). Этот ин-

декс измеряет благосостояние напрямую, не ограничиваясь только доходами, которые являются лишь одним из факторов, формирующих благосостояние. Поэтому он предлагает альтернативу ранжированию стран по уровню ВВП на душу населения, подчёркивая, что некоторые бедные страны могут достигнуть уровня человеческого развития выше среднего, и указывая на то, что многие страны могли бы достичь большего.

Во-первых, во всех странах мира женщины живут хуже мужчин. Во-вторых, степень неравенства не зависит от уровня доходов: в то время как скандинавские страны показывают очень высокий уровень равенства, в Японии равенство ниже среднего... Среди относительно бедных стран достаточно хорошие результаты в продвижении гендерного равенства показывают Барбадос, Куба, Малайзия, Шри-Ланка, Таиланд и Ямайка. В-третьих, за последнее время Индекс гендерного развития вырос почти везде, хотя гендерный разрыв в человеческом развитии всё ещё остаётся значительным.

Предлагаем вашему вниманию фрагмент из восьмого Национального доклада о развитии человеческого потенциала в Российской Федерации за 2002/2003 г, подготовленного по заказу Программы развития ООН группой российских учёных под руководством профессора **Сергея Бобылева**.

В состав доклада входит расчёт индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП) субъектов Российской Федерации, основанный на данных Госкомстата России на 2000 г., позволяющий оценить относительную развитость регионов по ряду

важнейших показателей только в трёх регионах России: г. Москве, крупнейшем нефтедобывающем регионе — Тюменской области и самой экономически развитой республике в составе России — Татарстане — ИРЧП соответствовал уровню развитых стран (0,800). При этом индекс человеческого потенциала Москвы (0,864) был близок к Словении и опережал Чехию и Венгрию. Среди регионов с очень низким индексом наименее развитые

республики и автономные округа Сибири и Дальнего Востока. В связи с огромным отрывом лидеров только в 12 регионах ИРЧП выше, чем в среднем по России. Такой малочисленной группы ещё не было за пять лет измерений, отмечают авторы доклада. Большинство регионов имеют близкие показатели, около половины из них — чуть ниже средних (0,730–0,760). В 13 субъектах Федерации индекс ниже среднемирового.

Индекс развития человеческого потенциала субъектов РФ

Субъект РФ	Душевой ВРП, ППС, долл. США	Индекс дохода	Ожидаемая продолжительность жизни, лет	Индекс долголетия	Доля учащихся среди возрастов 6–23 года, %	Индекс образования
Российская Федерация	6,747	0,703	65,3	0,671	75,0	0,913
г. Москва	17,279	0,860	67,8	0,714	106,8	1,013
Тюменская область	25,178	0,923	66,6	0,694	72,0	0,903
Республика Татарстан	10,871	0,783	67,5	0,709	77,0	0,920
г. Санкт-Петербург	5,693	0,675	66,0	0,684	94,2	0,977
Томская область	6,835	0,705	65,0	0,667	84,5	0,945
Новосибирская область	4,204	0,624	66,5	0,692	80,3	0,931
Алтайский край	3,501	0,593	66,6	0,693	71,3	0,901
Республика Алтай	3,184	0,578	63,2	0,637	75,3	0,914
Еврейская автономная область	2,942	0,564	62,5	0,626	71,1	0,900

**УРОВЕНЬ ЖИЗНИ
В КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

Кемеровская область считается относительно благополучной в смысле трудовой занятости. Официальная безработица составила 2,4% эконо-

мически активного населения. Это даже ниже среднероссийского показателя — 2,6%. Столь бодрый показатель получается просто — учитываются не все безработные, а только те, кто состоит на учёте в службе занятости и получает пособие. А поскольку

пособие по безработице у нас тоже задерживают (этак на годик-полтора), то стоят лишь самые упорные.

Менее упорных считают по методологии МОТ (Международной организации труда). Учёт по этой методологии не принуждает власти давать учитываемым гражданам какие-либо деньги, поэтому по ней считают всех, кто ищет работу. Таковых в Кузбассе набралось свыше 200 тысяч человек, т. е. свыше 15% экономически активного населения. Это уже выше среднероссийского уровня, который с учётом этого параметра составляет, по разным данным, от 8 до 11,5%.

Однако нельзя сказать, что и эта, менее бодрая статистика точно отражает реальную численность не имеющих работы. Значительная часть безработицы находится в «тени» и никем не учитывается.

Кто-то ищет работу самостоятельно, не обращаясь в службу занятости. Где-то работающего трудно отличить от безработного — и те, и другие куда-то ходят, чем-то занимаются, но денег за это не получают и живут неизвестно как. В Кузбассе широко распространился специфически российский вид безработицы, в быту называемый плохой работой. Это когда человек числится на предприятии, но не работает. Или работает, но зарплату видит редко. Или даже видит зарплату часто, но такую мизерную, что она больше напоминает пособие. Так оно и есть: в условиях, когда пособие по безработице перестаёт выполнять функцию поддержки человека на то время, пока он ищет работу, пособием становится так называемая зарплата. Работодатель (часто это государство) делает вид, что платит, работник делает вид, что работает и од-

новременно подыскивает себе другую работу или подработку.

Насколько проблема явной и скрытой безработицы представляется важной самим гражданам? Согласно данным социологического исследования, проведённого по заказу Кузбасского центра «Инициатива», безработица является одной из важнейших проблем для более чем 30% кемеровчан. Из них для 12,5% она самая важная. Это при том, что Кемерово не самое плохое в этом смысле место в Кузбассе. Если бы социологи поспрашивали жителей Таштагольского, Тисульского или Тяжинского районов, то результаты были бы ещё более удручающими. В этих районах коэффициент напряжённости (число безработных, приходящихся на одну вакансию) превысил, к примеру, конкурсы в столичных театральные вузах или в Институте международных отношений. В Таштагольском районе на одно вакантное место приходится 266 безработных, в Тисульском — 675, в Тяжинском — 943 (!) безработных.

Как видим, официальные оценки масштабов безработицы довольно сильно отличаются от мнений граждан. Ситуация для нашей страны типичная. Поэтому острые социальные проблемы у нас не решаются десятилетиями, становясь от этого всё острее, а социальные катаклизмы случаются неожиданно, из-за какого-нибудь пустяка. Вроде бы показатели были хорошими, и власти вроде бы хотели как лучше. А получилось почему-то как всегда. При сохранении существующих тенденций безработица в Кузбассе будет и дальше вяло расширяться, уходя в «тень» и методично охватывая всё новые слои населения. Ещё не так давно повышенным спросом пользовались экономисты, бухгалтеры,

банковские служащие, а сегодня их переизбыток. Возможно, в скором времени безработица охватит ещё одну категорию трудящихся — высших руководителей, привыкших жить и работать по-коммунистически (от общества брать по своим высоким потребностям, а отдавать по своим скромным способностям). Для сырьевой колонии, черты которой всё более приобретает Кузбасс, у нас, оказывается, слишком много руководящих работников, занятых, по сути, неизвестно чем, особенно в социальной сфере.

По некоторым оценкам, тяжёлая ситуация на рынке труда будет сохраняться где-то до 2010 года, затем проблема потихоньку начнёт рассасываться сама собой из-за сокращения численности населения трудоспособного возраста. А если бы куда-нибудь подевалось ещё и нетрудоспособное население (пенсионеры, дети, инвалиды и т. п.), то асоциальная кузбасская экономика вообще бы оздоровилась и расцвела. Нам бы её тогда быстренько наладили какие-нибудь шустрые японцы со своими роботами. Весь вопрос в том, кто кого раньше ухайдокает: население такую экономику или экономика население?

ДИАГНОСТИКА ЗНАНИЙ И УМЕНИЙ, ПОЛУЧЕННЫХ В ХОДЕ УРОКА

Учитель открывает заранее написанную им на доске анкету самооценки учащихся. Учитывая показатели анкеты, ученики выставляют оценки. Сначала каждый выставляет себе оценку сам, а затем группа выставляет оценку каждому учащемуся.

Листок оценок сдают учителю. Учитель выводит общую оценку, подводя итоги урока.

Анкета самооценки учащихся:

- Соблюдение этики.
- Вклад в общее дело.
- Самостоятельность работы.
- Общение с членами группы.
- Овладение материалом.
- Достигнутые результаты.

Результативность использования технологии ТОГИС в экономическом образовании.

Результативность ТОГИС имеет смысл для отслеживания промежуточного результата и в качестве итогового результата работы учащихся за год.

Промежуточный результат

Работа на уроке:

- при подготовке домашних заданий, составленных учителем в форме мини-задач с использованием технологии ТОГИС;

- при проведении коллоквиумов по теме или разделу программы;

- при подготовке экономической разминки в начале урока;

- при анализе той или иной социально-экономической проблемы.

Речь идёт о научно-практической деятельности учащихся.

Итоговый результат

Есть смысл начать использовать технологию ТОГИС в формулировке вопросов в экзаменационных билетах.

Это вопрос спорный, он найдёт как своих сторонников, так и противников.

Критерии результативности:

- следование культурному образцу;
- краткость;
- научность;
- логичность;
- систематичность;
- последовательность;
- глубина познания;
- доступность;
- эмоциональность;
- заинтересованность.